

Le laboratoire Bausch + Lomb développe et commercialise des traitements médicaux innovants au travers de ses activités Pharmacies et Grossistes, Médecins Spécialistes, Hôpitaux et Cliniques, et Opticiens et Chaines.

Notre gamme de produits de conseil, leader sur le marché notamment grâce aux marques **Cinq sur Cinq**, **ReNu**, **Desomedine**, **Preservision 3**, **Cerulyse** ou **Therapearl**, se développe et se diversifie par des lancements réguliers de nombreux produits innovants.



Pour rejoindre notre division Pharma OTC, nous recherchons actuellement un **Pharmacien Conseil Chauvin H/F** pour couvrir **départements 16p, 17p, 24p, 33p** (hors Bordeaux) en **CDD de 6 mois**.

Rattaché au Directeur Régional, le Professionnel Conseil Chauvin a pour objectif de vendre auprès des Pharmaciens d'officine et des parapharmacies les produits de la gamme conseil Chauvin Bausch+Lomb tout en formant les équipes officinales aux produits et aux pathologies.

MISSIONS PRINCIPALES :

- Développer notre partenariat avec les Pharmaciens du secteur au travers de la prise de commandes et de l'information médicale spécifique sur nos gammes de produits à forte valeur ajoutée.
- Réaliser la formation des équipes officinales in situ ou lors de soirées de formation en valorisant notre image d'expertise et de proximité. A cet effet, vous suivrez une formation scientifique à votre arrivée.
- Gérer un portefeuille clients, la prospection et la planification de tournées grâce aux supports fournis (tablette, téléphone, PC, voiture de fonction) et veiller à la mise en place effective des campagnes marketing.
- Effectuer un reporting régulier auprès de votre Manager.

RELATIONS INTERNES ET EXTERNES DU POSTE :

- Service marketing.
- Service clients, centre d'appels.
- Direction commerciale.
- Pharmacies d'officines et parapharmacies.

PROFIL RECHERCHE :

Nous recherchons un **Pharmacien H/F** fort d'une **sensibilité scientifique** lui permettant de former nos partenaires aussi bien sur nos produits que sur les pathologies afférentes et **ayant une fibre commerciale démontrée**.

Doté d'un excellent sens commercial, vous êtes rigoureux, autonome, et faites preuve de grandes capacités d'adaptation. Vous possédez un réel esprit d'équipe qui vous permettra de répondre aux exigences d'un environnement réactif et exigeant où la culture clients prédomine.

CDD de 6 mois

Poste à pourvoir en mars/avril 2019.

Classification du poste : Groupe 6

Vous avez envie de rejoindre une entreprise innovante et dynamique qui vous permettra de relever des challenges professionnels valorisants ? Rejoignez-nous !

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivations drhfrance@bausch.com en indiquant en objet de votre mail la référence OTC/17